



Verkaufen und Beraten ist Ihre Leidenschaft!

Starten Sie Ihre individuelle Karriere als

## Technischer Berater (m/w/d) im Außendienst

Seit über 50 Jahren gehört die Metallit GmbH zu den führenden Werkstattpartnern für Handwerk und Industrie. Unsere 250 Mitarbeiter stehen täglich unseren mehr als 45.000 zufriedenen Kunden als kompetente Partner zur Seite – **werden Sie heute Teil dieses Erfolges!**

Als Familienunternehmen in der 3. Generation setzen wir auf gesundes, nachhaltiges Wachstum, die individuellen Stärken unserer Mitarbeiter und den Vertrieb über persönliche, kompetente Beratung bei unseren Kunden vor Ort.

### Das bieten wir Ihnen

- Festgehalt zzgl. leistungsorientierter Provisionen, Prämien und Spesen
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Verschiedene Firmen-PKWs zur Auswahl, die vom Mitarbeiter individuell ausgestattet werden können (auch zur privaten Nutzung) oder hohe Kostenvergütung für dienstliche Nutzung des eigenen PKWs
- Intensive Einarbeitung
- Verkaufs- und Produktschulungen und Training-on-the-Job
- Hervorragende individuelle Entwicklungs- und Karrierelaufbahn im Außendienst
- Hochwertiges Produktsortiment aus dem Bereich der Werkstatttechnik und modernster LED-Beleuchtung
- Abgegrenztes Verkaufsgebiet mit Kundenschutz in Wohnortnähe
- Umfangreiche Unterstützung durch Verkaufsleiter und Vertriebsinnendienst
- Ausstattung mit moderner Kommunikationstechnik (Handy und Tablet)
- 30 Tage Urlaub
- Unterstützung junger Familien durch hohe Kindergartenzuschüsse
- Vermögenswirksame Leistungen
- E-Bike – Business-Bike-Leasing
- Hohe Zuschüsse beim Aufbau der persönlichen Altersvorsorge

### Das ist Ihre Aufgabe

- Betreuung und Weiterentwicklung eines **wohnnahen** Verkaufsgebietes
- Verkauf von hochwertiger Werkstatttechnik und LED-Beleuchtung im Außendienst/ B2B
- Pflege/Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und Neukundengewinnung
- Ansprechpartner und Problemlöser für unsere Kunden vor Ort
- Verkauf von individuellen Dienstleistungen und Services

### Das erwarten wir von Ihnen

- Spaß am Verkauf und am Umgang mit Menschen
- Authentische, kommunikative und begeisternde Persönlichkeit
- Zuverlässigkeit, Lernbereitschaft und hohe Eigenmotivation
- Gewerblich/technische oder kaufmännische Ausbildung oder mehrjährige Berufserfahrung
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungsfähigkeit für Ihren vertrieblichen Erfolg
- Führerschein Klasse B
- Gute Kenntnisse im Umgang mit Standard EDV-Systemen (MS-Office)
- Gerne geben wir auch Quereinsteigern eine Chance

### Sie haben Fragen?

Starten Sie Ihre individuelle Karriere als Vertriebsprofi noch heute! Wir freuen uns auf Ihre vollständige und aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an [bewerbungen@metallit.de](mailto:bewerbungen@metallit.de).

Wir helfen Ihnen gerne. Herr Heiko Nieland steht Ihnen gerne unter +49 (0) 521.49 40-54 zur Verfügung.

Metallit GmbH

Am Niedermeyers Feld 1 | 33719 Bielefeld | Deutschland | Telefon +49 (0) 521.49 40-0 | [www.metallit.de](http://www.metallit.de)